



CENTRO UNIVERSITÁRIO DE MINEIROS –UNIFIMES

DIRETORIA DE INOVAÇÃO E EMPREENDEDORISMO

**FASCÍCULO DO V PRÊMIO UNIFIMES/SICOOB DE INOVAÇÃO E  
EMPREENDEDORISMO**

**2023**



## CORPO EDITORIAL

Prof. Dr. Aristóteles Mesquita de Lima Netto (UNIFIMES)

Prof. Daniel Resende Freitas (UNIFIMES)

Profa Dra. Flaviane Cristina Rocha Cesar (UNIFIMES/Trindade)

Prof. Bruno Oliveira Ramos (UNIFIMES)

Prof. Danilo Marques Oliveira (UNIFIMES)

Prof. Evandro Salvador Alves de Oliveira (UNIFIMES)

Profa. Julia Stefanne de Sousa Teixeira (UNIFIMES).

Profa. Luá Cristine S. Reis (UNIFIMES/Trindade)

Marcela Rezende Marchio Losi (UNIFIMES)



## APRESENTAÇÃO

O 5º Prêmio UNIFIMES/SICOOB de Inovação e Empreendedorismo é uma iniciativa singular que converte a efemeridade de um final de semana em um laboratório fértil para a concepção e desenvolvimento de startups. Este evento concentra-se na convergência de mentes brilhantes e empreendedoras, ansiosas por desafiar os limites da inovação em um ambiente de alta pressão, onde a criatividade é catalisada pela troca em grupo.

Durante essa maratona de ideias, os inscritos são imersos em uma experiência intensiva, cuja essência reside na criação e desenvolvimento de startups. Os participantes são equipados com mentorias qualificadas, engajam-se em pesquisas aprofundadas e buscam a validação de suas propostas. Ao final deste processo, o clímax ocorre na forma de uma desafiante BATALHA DE PITCH, na qual as equipes apresentam suas soluções diante de uma banca de jurados criteriosos.

Este fascículo reúne nove resumos que descrevem as propostas apresentadas pelas equipes participantes do 5º Prêmio UNIFIMES/SICOOB de Inovação e Empreendedorismo, dispostos de acordo com a classificação final de premiação. Cada resumo captura o cerne das ideias emergentes, que brotaram no calor da competição e foram lapidadas ao longo do evento.

Os nove resumos apresentam um panorama abrangente das soluções empreendedoras, delineando os conceitos inovadores, a tecnologia subjacente e o impacto potencial no mercado. Cada equipe, por meio de sua proposta, contribui para a diversidade e vitalidade do cenário de inovação, demonstrando abordagens únicas para os desafios contemporâneos.

Por meio da leitura dos resumos aqui apresentados, convidamos você a embarcar em uma jornada de descoberta, explorando o vasto terreno das ideias empreendedoras e inovadoras que emergiram do calor da competição. Cada uma delas carrega o potencial para moldar o futuro e desempenhar um papel vital na economia em constante evolução.



## SUMÁRIO

|                                                                                      |           |
|--------------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>TPS SAÚDE – Soluções totais de prevenção em saúde.....</b>                        | <b>5</b>  |
| <b>CONNECT SAÚDE: a facilidade no agendamento de consultas .....</b>                 | <b>8</b>  |
| <b>DISK BABY .....</b>                                                               | <b>11</b> |
| <b>PET SITTER .....</b>                                                              | <b>13</b> |
| <b>EUREKA.....</b>                                                                   | <b>17</b> |
| <b>SELETOR 360° - Potencializando seu sucesso empresarial.....</b>                   | <b>19</b> |
| <b>CLIK: um aplicativo focado no segmento de segurança e proteção a mulher .....</b> | <b>22</b> |
| <b>SPACE DOC.....</b>                                                                | <b>25</b> |
| <b>ECOBALANCE - SUSTENTABILIDADE PARA EMPRESAS, LUCRO PARA O PLANETA.....</b>        | <b>27</b> |

## TPS SAÚDE – Soluções totais de prevenção em saúde

Maressa Senna Sousa<sup>1</sup>

Jéssica Thaynna Resende Figueiredo<sup>2</sup>

Kaique Miranda Alves<sup>3</sup>

Daniel Resende Freitas<sup>4</sup>

Alencar Santos Buriti<sup>5</sup>



Fonte: Elaborado pelos autores.

<sup>1</sup> Discente de medicina, Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, [maressa05.mss@gmail.com](mailto:maressa05.mss@gmail.com)

<sup>2</sup> Discente de medicina, Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, [j.thaynna@hotmail.com](mailto:j.thaynna@hotmail.com)

<sup>3</sup> Discente de engenharia civil, Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, [kaiquemiranda3243@gmail.com](mailto:kaiquemiranda3243@gmail.com)

<sup>4</sup> Mentor/Orientador, Docente UNIFIMES, Ciências Contábeis, [daniel@unifimes.edu.br](mailto:daniel@unifimes.edu.br)

<sup>5</sup> Mentor/Orientador, Docente UNIFIMES, Sistemas de Informação, [alencarburiti@unifimes.edu.br](mailto:alencarburiti@unifimes.edu.br)



**RESUMO:** O Transtorno Espectro Autista e demais deficiências ocultas estão relacionadas ao transtorno do desenvolvimento que afeta a capacidade de uma pessoa de interagir socialmente e comunicar-se de maneira eficaz, no entanto muitos autistas apresentam características ocultas, o que torna as atividades cotidianas muitas vezes desafiadoras para eles e familiares, são condições complexas que variam amplamente em suas condições desde casos que apresentam características visíveis como dificuldade de comunicação e comportamentos repetitivos, quanto a manifestações que não são observadas imediatamente, assim existe a necessidade de uma abordagem comercial para essas pessoas. Recentemente vem se observando um aumento importante nos números de pessoas diagnosticadas com TEA e deficiências ocultas, ações que se viabilizam com acessibilidade a médicos e profissionais especializados para realizar os diagnósticos com agilidade e devido a facilidade de informações via internet. Este projeto tem como objetivo facilitar as atividades cotidianas de familiares e pessoas com TEA e demais deficiências ocultas a fazerem buscas por comércio que estejam preparados para atender esse público diante das suas necessidades. A motivação deriva de uma mãe com essas dificuldades em auxiliar a filha com TEA em localizar comércios preparados para realizar suas atividades diárias em utilização de serviços como restaurantes, farmácia, mercado, salão, hospitais, laboratórios de análises clínicas entre outros. A fim de atingir esse objetivo, foram realizadas revisões de literatura, entrevistas com familiares e especialistas em autismo e deficiência oculta, essas abordagens forneceram uma visão abrangente para identificar a necessidade de criação de um aplicativo de celular para busca de empresas preparadas para o atendimento necessário com horário específico e profissionais capacitados. Destacamos que autistas e portadores de deficiências ocultas podem incluir dificuldades sensoriais, processamento cognitivo atípico e desafios na regulação emocional e essas características podem ser facilmente subestimadas ou má compreendidas o que leva a necessidade de um comércio preparado para atendê-los. Ressaltamos a importância de reconhecer e abordar a importância de atender os autistas, pais de autistas e portadores de deficiências ocultas e seus familiares. Assim, destacamos que com a criação desse aplicativo de celular a relevância da acessibilidade para autistas e portadores de deficiências ocultas será em enfatizar a necessidade de uma abordagem mais holística para compreender e atender as necessidades específicas desse público e proporcionar uma melhor qualidade de vida para si e para os que compõem sua base familiar. O intuito é poder colocar o



tema em discussão e assim criar meios e mecanismos onde empresários e o público estejam satisfeitos e que, como uma via de mão dupla, possam favorecer o amplo desenvolvimento.

**Palavras-chave:** Transtorno Espectro Autista. Deficiências Ocultas. Empreendedorismo. Inclusão.

**CONNECT SAÚDE: a facilidade no agendamento de consultas**

Hellen Bianca Araújo Malheiros<sup>6</sup>

Rayssa Fernanda Bezerra<sup>7</sup>

Ana Cecyllia Nunes Tavares<sup>8</sup>

Andressa Mathias<sup>9</sup>

Alencar Santos Buriti<sup>10</sup>

Júlia Stefanne Souza Teixeira<sup>11</sup>

**Business Model Canvas**

**CONNECT SAÚDE**

|                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                          |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>Parceiros Chaves</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Hospitais particulares</li> <li>Hospitais públicos</li> <li>Clinicas médicas</li> <li>UBS</li> </ul>  | <p><b>Atividades Chave</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Agendar consultas médicas 24h/7d</li> <li>Especialidades médicas disponível para agendamento</li> <li>Horários de consulta disponível</li> <li>Notificações de lembrete da consulta na agenda pessoal</li> </ul> | <p><b>Oferta de Valor:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Otimização de agendamentos</li> <li>Novidade</li> <li>Rapidez</li> <li>Acessibilidade</li> <li>Redução de custo</li> <li>Facilidade de uso</li> <li>Aumento do fluxo de paciente</li> <li>Redução de filas na sala de espera</li> <li>Maior satisfação dos paciente</li> <li>Maior acesso a especialidades médicas</li> <li>Maior precisão</li> </ul> | <p><b>Relacionamento com o cliente</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Altamente automatizado</li> <li>Alto serviços</li> <li>Comunidades</li> <li>Suporte ao cliente</li> </ul> | <p><b>Segmentos de Clientes</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Centros De Saúde (hospitais, clínicas, UBS;)</li> <li>Pessoas interessadas e conectadas em serviços de saúde</li> <li>Pacientes</li> <li>Empresas que buscam melhoria nos serviços</li> </ul> |
| <p><b>Fonte de Custo</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Custo com desenvolvimento da plataforma</li> <li>Manutenção da plataforma</li> <li>Marketing</li> </ul> |                                                                                                                                                                                                                                                                                        | <p><b>Fontes de Receitas</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Custo para implantação da plataforma</li> <li>Mensalidade para o centro de saúde de acordo com a quantidade de usuários ativos</li> </ul>                                                                                                                                                                                                           |                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                          |

Fonte: Elaborado pelos autores.

<sup>6</sup> Discente do curso de medicina do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, hellenbmalheiros@gmail.com

<sup>7</sup> Discente do curso de medicina do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, maria100maria@icloud.com

<sup>8</sup> Discente do curso de medicina do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, cecylliaananunes@gmail.com

<sup>9</sup> Discente do curso de medicina do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, dessamathias2016@gmail.com

<sup>10</sup> Mentor e Orientador, Docente do curso Sistemas de Informação do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, alencarburiti@unifimes.edu.br

<sup>11</sup> Mentora e Orientadora, Docente do curso de Ciências Contábeis do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, juliastefanne.s@unifimes.edu.br



**RESUMO:** Atualmente, muito se discute sobre o acesso à saúde, bem como o serviço oferecido a população, isso porque a saúde é um direito de todos declarado pela Constituição Federal. Entretanto, é evidente a diferença encontrada pelo fornecimento de saúde, principalmente ao que se relaciona ao atendimento. Para comprovação de tal problemática foi realizado uma pesquisa via Google Forms onde foi indagado se o indivíduo já vivenciou situações de dificuldade de agendamento de consulta, e com 79,4% das respostas que sim, foi validado o problema. Dessa forma, o Conect Saúde foi desenvolvido para minimizar essas diferenças e trazer ao usuário o seu direito pleno declarado pelo estado, a saúde. O Conect Saúde é um aplicativo, uma ferramenta digital automatizada, na qual oferece aos usuários um autosserviço disponível 24 horas em sete dias da semana, os aplicativos voltados para a área da saúde têm muita relevância na era digital atual pois auxiliam de forma benéfica a saúde e bem estar do paciente, os aplicativos destinados a saúde do paciente tem mostrado inúmeros benefícios tanto para o paciente, mas também para o médico e gestores da saúde, tornando a saúde mais acessível através dos veículos digitais. Sendo assim, o *Conect* Saúde tem como principal objetivo facilitar o agendamento de consultas tanto no âmbito público quanto privado, através da disponibilização de serviços que a clínica ou hospital oferece, com intuito de otimizar o tempo do paciente e melhorar o fluxo das filas de espera. Esse presente estudo foi debatido através de questionário via *Google Forms* e encaminhado aos administradores de centros de saúde, médicos contratados e a população, principal beneficiária de tal ferramenta, na qual foi indagado aos indivíduos sobre a relevância do aplicativo e sua aplicabilidade na rotina dos mesmos e foi observado resultados maciçamente positivos e promissores. Ademais, o aplicativo tem como intuito permitir que o paciente marque sua consulta no conforto da sua casa, sem que haja necessidade de deslocamento do paciente até o centro médico ou clínica que acontecera a consulta, evitando assim, longas filas de espera. Além disso, o aplicativo permitirá que o paciente utilize filtros durante o uso, por exemplo, especialidades médicas, valor da consulta e avaliação realizados por outros pacientes. Também vale ressaltar, caso haja desistência de um paciente marcado previamente, o aplicativo automaticamente notificara o próximo paciente da lista de espera, dessa forma, agilizará e reduzirá o tempo da lista de espera, além de proporcionar um bem-estar maior ao paciente, visto que ele não precisará se deslocar até o local para marcar a consulta. Ademais, em relação aos canais de venda, irão se basear nas mídias sociais, próprios



hospitais ou centros médicos, campanhas locais e em meios online. Dessa forma, é notório a importância do aplicativo e seus inúmeros benefícios para o paciente e para o profissional da saúde, pois, indubitavelmente torna-se evidente a importância de um bom aplicativo para otimização do tempo de espera das filas e conseqüentemente economia que o profissional e os centros de saúde terão em relação a redução de custos com secretarias e linhas telefônicas.

**Palavras-chave:** Acesso à saúde. Aplicativo de saúde. Mídias sociais.

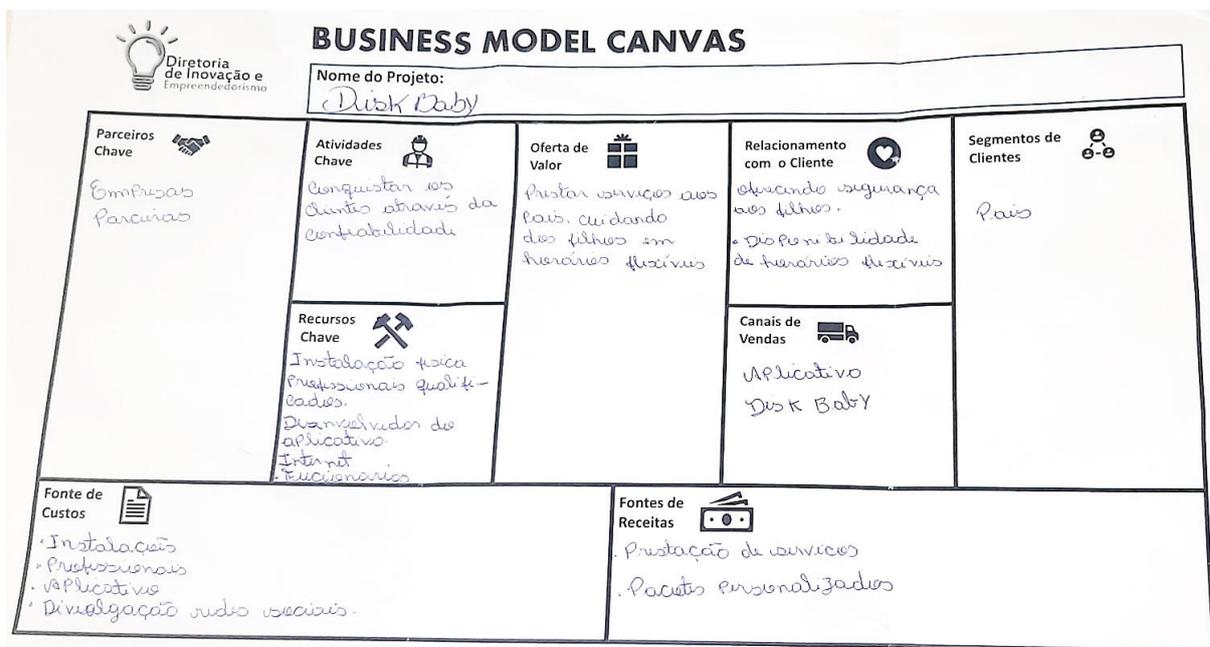
## DISK BABY

Joviane Morais Carrijo<sup>12</sup>

Gustavo Nascimento Neves<sup>13</sup>

Danilo Marques Oliveria<sup>14</sup>

Júlia Stefanne Souza Teixeira<sup>15</sup>



Fonte: Elaborado pelos autores.

<sup>12</sup> Discente do curso de Ciências Contábeis do Centro Universitário de Minas – UNIFIMES, jovianezx@academico.unifimes.edu.br

<sup>13</sup> Discente do curso de Administração do Centro Universitário de Minas – UNIFIMES, guhneves2003@outlook.com

<sup>14</sup> Mentor e Orientador, Docente do curso Sistemas de Informação do Centro Universitário de Minas – UNIFIMES, danilo@unifimes.edu.br

<sup>15</sup> Mentora e Orientadora, Docente do curso de Ciências Contábeis do Centro Universitário de Minas – UNIFIMES, juliastefanne.s@unifimes.edu.br



**RESUMO:** Apresentamos o Disk Baby, é uma plataforma que vai conecta famílias com babás qualificadas por meio de um aplicativo. Foi observado o seguinte problema em famílias que têm filhos pequenos que necessitam de cuidados, não podendo ficar sem a companhia de um adulto, a dificuldade em encontrar babás, o que gera consequências como: Falta no serviço; Desistência do emprego; Perda de oportunidades de trabalho. A validação do problema se deu através de uma enquete no Google forms, onde a maioria das mães tem dificuldade em encontrar uma pessoa para cuidar dos filhos. Com isso O disk baby vem para solucionar esse problema facilitando esse encontro. Como ele funciona? Cruzando informações das profissionais com as necessidades dos clientes e disponibiliza perfis conforme o resultado. Qual o nosso diferencial?

Aplicativo de fácil acesso; Profissionais com horários flexíveis; Oportunidade de emprego; Sistema de avaliação do cliente e da profissional; Qualidade e segurança no serviço; Atendimento residencial e imediato (surgiu um imprevisto é só clicar e ver a babá disponível e solicitar o serviço); Verificação de antecedentes criminais (certidão nada consta). Quais os perfis das profissionais aceitas no App? Serão selecionadas inicialmente por indicação, onde será verificado a experiência, avaliação psicológica e outros dados importantes para a criação do perfil da profissional. Agora vem aquela perguntinha que todos devem estar fazendo, qual o investimento e como iremos lucrar? O maior valor a ser gasto, será no desenvolvimento do aplicativo, que será aprimorado conforme o crescimento e aumento da demanda pelo serviço. O valor da hora trabalhada será fixado de acordo com o nível de qualificação e experiência das profissionais cadastradas no aplicativo. Será cobrada uma taxa de manutenção e desenvolvimento do aplicativo de 15% em todos os serviços realizados pelas profissionais (que ficaram com o restante). Nossos próximos passos serão: oferecer atendimentos especializados; Parceria com o Senac na criação de cursos profissionalizantes; buscar parcerias com empresas criando tickets de descontos ou como forma de pagamento.

**Palavras-chave:** Aplicativo. Cuidados infantis. Atendimento residencial.

**PET SITTER**

Antônio Augusto Almeida Ribeiro Neto<sup>16</sup>

Maria Madalena Alves Silva<sup>17</sup>

Ana Gabriela Almeida Ribeiro Neto<sup>18</sup>

Júlia Stefanne Souza Teixeira<sup>19</sup>

Alencar Santos Buriti<sup>20</sup>



Fonte: Elaborado pelos autores.

<sup>16</sup> Discente do curso de medicina do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, aa8102818@gmail.com

<sup>17</sup> Discente do curso de medicina do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, mariamaddalena0007@gmail.com

<sup>18</sup> Discente do curso de medicina do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, gabrielarn20092009@hotmail.com

<sup>19</sup> Mentora e Orientadora, Docente do curso de Ciências Contábeis do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, juliastefanne.s@unifimes.edu.br

<sup>20</sup> Mentor e Orientador, Docente do curso Sistemas de Informação do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, alencarburiti@unifimes.edu.br



**RESUMO:** A startup Pet Sitter é o surgimento de uma empresa que se originou pelo entendimento e estudo do estilo de vida dos cidadãos e seus principais encaixos. Segundo pesquisas de campo realizadas, mais de 75% dos entrevistados especificam que não possuem tempo destinado exclusivamente ao lazer com os seus animais domésticos/"pets", uma vez que o seu estilo de vida atarefado e ocupado os deixam exaustos e esgotados ao final do dia. Nesse sentido, a fim de sanar os problemas visualizados e reconhecidos pela grande maioria dos cidadãos envolvidos no nosso projeto, a petsitter foi idealizada. O objetivo da nossa empresa é acatar de maneira generalizada a necessidade do pet mediante os empecilhos do cotidiano do seu dono e atuar como intermediário nesse processo, garantindo através do serviço mínimo de R\$ 60,00 reais, dois passeios por semana, higienização das patas, além da descontração e momento de relaxamento dos pets. Visando sempre a essência do nosso mantra: aspecto profissional, seguro, qualificado e amor pelo ofício animal. Será estabelecido o relacionamento com o cliente presencialmente, por meio de redes sociais e com suporte pós-venda para ser obtido seu feedback. Em vista disso, o Canal de Marketing será efetuado por vendas diretas de pacotes por intermédio de assinaturas semanais aos clientes, parceiro chave juntamente com os colaboradores, aqueles que por excelência e qualidade, profissionais que executarão o passeio com os animais domésticos. Confiantes no serviço, acarretaremos por meio do exercício a felicidade e a diversão dos seus pets, assim como a melhora na qualidade de vida. A contratação do serviço garante promover aos clientes melhoras significativas para o bem-estar tanto para o animal doméstico quanto para os clientes que confiam na prestação desse serviço. Dessa maneira, à estrutura dos custos para exercer o business da startup será para cada passeio no valor de R\$20,00 a R\$ 30,00 reais para a admissão dos colaboradores e equipamento para a higienização do Pet, sendo possível o upgrade dos nossos serviços de acordo com a preferência individual de cada cliente. Objetivando o dever e a missão do cuidado nos nossos serviços, acordos serão firmados através de termos de compromisso de responsabilidade com a integridade do Pet para garantir a confiança, segurança e tranquilidade aos clientes, e dessa maneira buscando de forma cordial e responsável a credibilização da nossa marca.

**Palavras-chave:** 1. Pet Sitter. 2. Cotidiano. 3. Lazer. 4. Colaboradores. 5. Serviço.



XVIII Semana Universitária  
XVII Encontro de Iniciação Científica  
X Feira de Ciência, Tecnologia e Inovação - UNIFIMES

# SEMANA Universitária 2023 UNIFIMES

18 a 20 de outubro de 2023

Ciências Básicas para o  
Desenvolvimento  
Sustentável



## TEA + UMA PROPOSTA DE INCLUSÃO

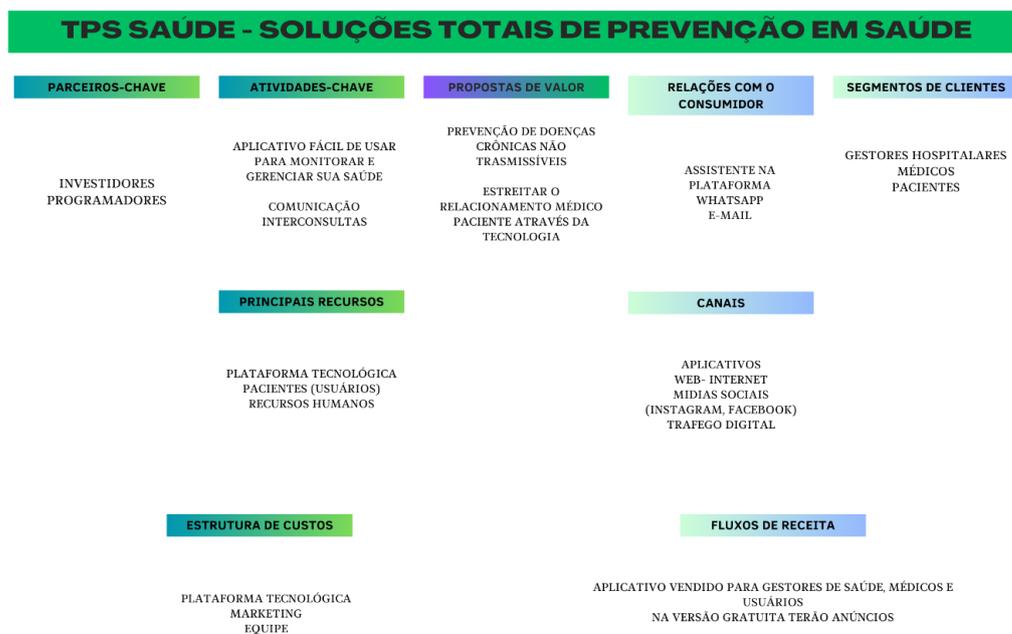
Maressa Senna Sousa<sup>21</sup>

Jéssica Thaynna Resende Figueiredo<sup>22</sup>

Kaique Miranda Alves<sup>23</sup>

Daniel Resende Freitas<sup>24</sup>

Alencar Santos Buriti<sup>25</sup>



Fonte: Elaborado pelos autores.

<sup>21</sup> Discente de medicina, Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, [maressa05.mss@gmail.com](mailto:maressa05.mss@gmail.com)

<sup>22</sup> Discente de medicina, Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, [j.thaynna@hotmail.com](mailto:j.thaynna@hotmail.com)

<sup>23</sup> Discente de engenharia civil, Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, [kaiquemiranda3243@gmail.com](mailto:kaiquemiranda3243@gmail.com)

<sup>24</sup> Mentor/Orientador, Docente UNIFIMES, Ciências Contábeis, [daniel@unifimes.edu.br](mailto:daniel@unifimes.edu.br)

<sup>25</sup> Mentor/Orientador, Docente UNIFIMES, Sistemas de Informação, [alencarburiti@unifimes.edu.br](mailto:alencarburiti@unifimes.edu.br)



**RESUMO:** As doenças crônicas não transmissíveis são a maior causa de morbimortalidade no Brasil. De acordo com o Sistema de Informação sobre Mortalidade (SIM), de 2010 a 2020, foram registradas 551.262 mortes por doenças hipertensivas, a cada 90 segundos morre uma pessoa por doença cardiovascular. O relatório da Vigilância de Fatores de Risco e Proteção para Doenças Crônicas por Inquérito Telefônico (VIGITEL) aponta que número de adultos com hipertensão aumentou 3,7% em 15 anos no Brasil. Vale ressaltar, que a obesidade e o sedentarismo são fatores de risco para Hipertensão Arterial Sistêmica (HAS) e para Diabetes Mellitus (DM) tipo 2. Existem 16 milhões de pessoas com o diagnóstico de diabetes e 46% das pessoas ainda não tem diagnóstico, mas terão. Os custos totais para tratamento de pacientes com HAS (59%), DM (30%) e Obesidade (11%) no Sistema Único de Saúde (SUS) alcançaram 3,45 bilhões de reais em 2018. Essa pesquisa tem por objetivos trazer uma proposta de *software* que auxilia a população na prevenção e controle de doenças crônicas não transmissíveis com alto índice de morbimortalidade como HAS, DM tipo 2, obesidade e dislipidemia, ou seja, em qualquer lugar do Brasil que o paciente está seja hospital ou clínica teria acesso aos dados importantes para diminuir o tempo de atendimento. Além disso, diminui os custos do tratamento e reabilitação de infarto agudo do miocárdio (IAM), acidente vascular encefálico (AVE) que são complicações de HAS, DM2, obesidade e dislipidemia. Foi realizada uma pesquisa de campo para conhecer o território do município de Mineiros-GO, no qual os pacientes não trazem consigo dados relevantes como: as medicações de uso diário, alergias, tipagem sanguínea, sobre os dados de pressão arterial e medida de HGT anteriores. Dessa forma dificultando o atendimento e espera do paciente. Quando o mesmo chega na Unidade Pronto Atendimento desacordado não conhece o histórico do paciente. A partir disso ele é manejado e depois é feito busca ativa com os contatos mais próximos. É sabido que as doenças crônicas não transmissíveis geram diversos custos para o País, principalmente quando se tem que custear tratamento e reabilitação. Por isso, propomos o aplicativo TPS Saúde para prevenção dos pacientes e unir os dados com toda rede hospital pública e privada do Brasil para o diagnóstico correto e preciso nesses pacientes, pois na medicina tempo é cérebro nos casos de AVE e tempo é músculo nos casos de IAM. Usar a tecnologia a favor da prevenção das doenças crônicas é algo favorável e importante na saúde.

**Palavras-chave:** 1. Eventos. 2. Cardiovasculares. 3. Morbimortalidade. 4. Sedentarismo.

## EUREKA

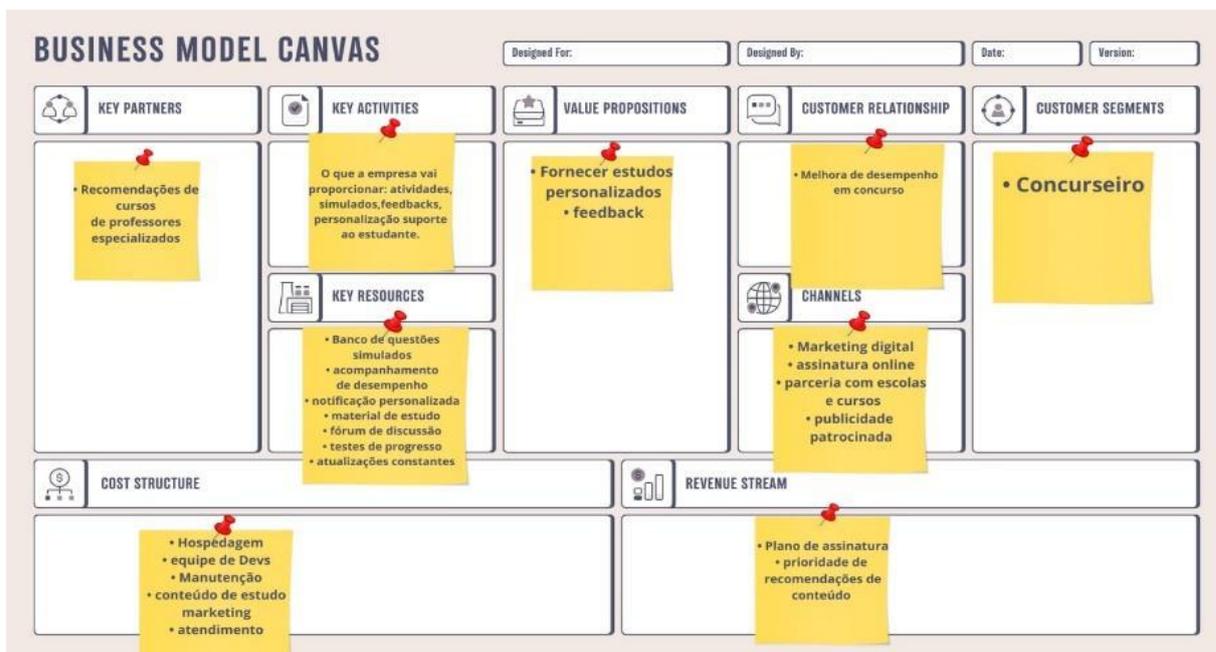
Welder Oliveira<sup>26</sup>

Diogo Gonçalves<sup>27</sup>

Lucas Martins<sup>28</sup>

Alencar Santos Buriti<sup>29</sup>

Júlia Stefanne Souza Teixeira<sup>30</sup>



Fonte: Elaborado pelo autor utilizando Canvas (2021)

<sup>26</sup> Discente do curso de Sistemas de Informação do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, welderf456@gmail.com

<sup>27</sup> Discente do curso de Sistemas de Informação do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, diogogonçalvesmelo@gmail.com

<sup>28</sup> Discente do curso de Sistemas de Informação do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, lucas.25.3ds@gmail.com

<sup>29</sup> Mentor e Orientador, Docente do curso Sistemas de Informação do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, alencarburiti@unifimes.edu.br

<sup>30</sup> Mentora e Orientadora, Docente do curso de Ciências Contábeis do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, juliastefanne.s@unifimes.edu.br



**RESUMO:** Apresentamos uma plataforma inovadora de preparação para concursos "EUREKA". Com mais de um milhão de candidatos competindo no concurso do Banco do Brasil, a necessidade de uma preparação eficaz e personalizada é evidente. O objetivo principal é apresentar como a "EUREKA" aborda esse desafio, fornecendo simulados personalizados com base no desempenho dos alunos, orientações de estudo, e um chat com inteligência artificial para esclarecer dúvidas. A "EUREKA" utiliza tecnologias de aprendizado de máquina e inteligência artificial para criar simulados personalizados que se adaptam ao nível de conhecimento de cada aluno. A plataforma oferece um chat interativo com inteligência artificial, proporcionando uma experiência de aprendizado mais completa e acessível. Os resultados dos simulados são analisados para fornecer feedback e direcionamento de estudo personalizado. A competição acirrada no concurso do Banco do Brasil ressalta a importância de uma preparação eficaz e personalizada. Candidatos buscam maneiras de se destacar, e a "EUREKA" se destaca como uma solução inovadora para enfrentar esse desafio. A plataforma oferece uma experiência única por meio de sua capacidade de adaptar os simulados com base no desempenho do aluno, ajudando a otimizar o tempo de estudo. O chat com inteligência artificial proporciona suporte em tempo real, algo que outras plataformas não oferecem. A plataforma "EUREKA" se destaca ao fornecer feedback detalhado e orientações de estudo com base no desempenho dos candidatos. A adaptabilidade dos simulados reflete melhorias no desempenho dos alunos e ajuda a otimizar seu tempo de preparação. O chat com inteligência artificial oferece suporte em tempo real para esclarecer dúvidas e discutir o conteúdo, melhorando a experiência do usuário. Os resultados tangíveis demonstram o impacto positivo da "EUREKA" na preparação de candidatos, tornando-a uma solução inovadora e promissora para o mercado de preparação para concursos. Em resumo, a plataforma "EUREKA" promete revolucionar a preparação para concursos, fornecendo uma solução inovadora que se adapta às necessidades dos candidatos, oferece suporte interativo e melhora o sucesso na jornada de preparação. Seu potencial de impacto positivo a torna uma escolha atraente para candidatos que buscam uma preparação mais eficaz e personalizada.

**Palavras-chave:** 1. Educação. 2. Plataforma de Preparação. 3. Concurso. 4. Inteligência Artificial. 5. Personalização.

## SELETOR 360° - Potencializando seu sucesso empresarial

Danillo Ferreira Malta<sup>31</sup>

Thiago José Ferreira Carrijo<sup>32</sup>

Susane Sousa Silva<sup>33</sup>

Júlia Stefanne Sousa Teixeira<sup>34</sup>

Alencar Santos Buriti<sup>35</sup>



Fonte: Elaborado pelos autores.

<sup>31</sup> Discente do curso de Direito do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, danillomalta100@gmail.com

<sup>32</sup> Discente do curso de Ciências Contábeis do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, thiagoj.carrijo@gmail.com

<sup>33</sup> Discente do curso de Psicologia do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, susanesousa0606sousa@gmail.com

<sup>34</sup> Mentora e Orientadora, Docente do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, juliastefanne.s@unifimes.edu.br

<sup>35</sup> Mentor e Orientador, Docente do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, alencarburity@unifimes.edu.br



**RESUMO:** Estamos aqui para compartilhar com vocês uma solução inovadora que pode transformar a maneira como lidamos com os desafios empresariais. Em nosso cenário atual, é evidente que muitas empresas enfrentam dificuldades significativas em otimizar seus processos internos e alcançar seu verdadeiro potencial. Dados recentes indicam que cerca de 65% das pequenas e médias empresas no Brasil estão lutando para aprimorar suas práticas de gestão e eficiência operacional. É aqui, que a Consultoria 360 entra em cena. Nosso principal foco é potencializar seu sucesso empresarial, fornecendo soluções personalizadas que melhoram a eficiência operacional, impulsionam o crescimento sustentável e promovem a inovação. Com nossos serviços, você pode esperar um aumento significativo na produtividade, uma cultura organizacional robusta e uma vantagem competitiva clara. Destaque do Seletor360: Projetado para simplificar o processo de recrutamento e seleção, o Seletor360 é um serviço de assinatura exclusivo, oferecendo três níveis de acesso para atender às necessidades das empresas. Começando com nosso plano Standard, as empresas terão acesso ilimitado ao nosso banco de dados de funcionários qualificados, proporcionando uma base sólida para o processo de contratação. Em seguida, nosso plano Plus oferece a oportunidade de realizar testes com possíveis candidatos a vagas, permitindo uma seleção mais precisa e eficiente de talentos promissores. E, por fim, nosso plano Premium eleva a experiência de recrutamento a um novo patamar, oferecendo entrevistas tele presenciais conduzidas por nossa equipe especializada. Isso não apenas economiza tempo valioso, mas também garante que cada contratação seja uma adição valiosa e bem pensada para a equipe existente. Com o Seletor360, a excelência em recrutamento está ao seu alcance. Uma análise abrangente do mercado revelou que embora existam várias opções de consultoria disponíveis, a Consultoria 360 se destaca devido à nossa abordagem integrada e orientada para resultados. Enquanto muitos de nossos concorrentes se concentram apenas em soluções específicas, nós fornecemos um pacote completo que aborda todos os aspectos-chave do desenvolvimento empresarial. Nosso modelo de monetização é flexível e adaptável às necessidades de cada cliente. Oferecemos opções de compra única para soluções específicas, bem como assinaturas mensais para suporte contínuo e serviços abrangentes. Acreditamos em criar um relacionamento de longo prazo com nossos clientes, oferecendo valor consistente em todas as interações. Quanto à validação, conduzimos um estudo com diversos potenciais clientes. Os resultados revelaram um interesse significativo em



nossos serviços, com mais de 80% expressando um desejo de explorar nossa oferta de consultoria. Para concluir, agradecemos a todos vocês por dedicarem seu tempo para conhecer mais sobre a Consultoria 360 e nosso produto Seletor360. Estamos comprometidos em ajudar sua empresa a alcançar novos patamares de sucesso e estamos ansiosos para colaborar com vocês em suas jornadas de crescimento.

**Palavras-chave:** 1. Empresas. 2.Consultoria. 3.Seletor360. 4.Plano. 5.Contratação.

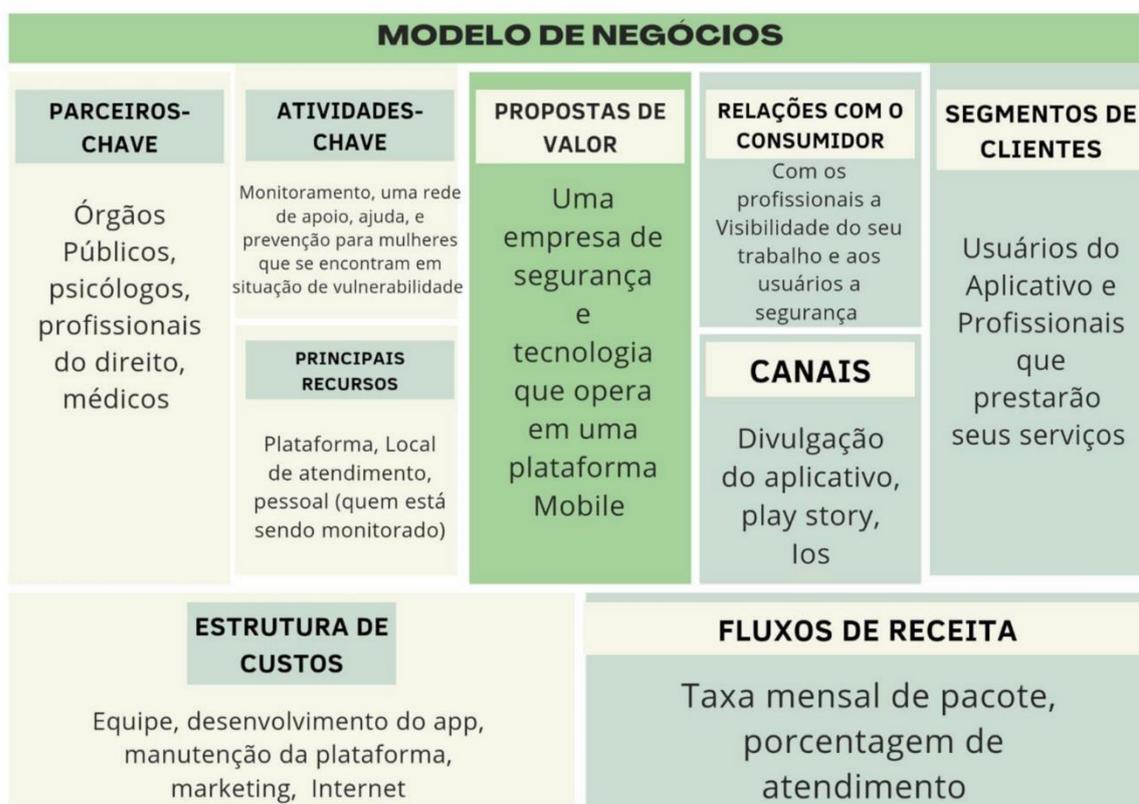
**CLIK: um aplicativo focado no segmento de segurança e proteção a mulher**

Loyslene Viana de oliveira<sup>36</sup>

Sinval almeida Café<sup>37</sup>

Alencar Santos Buriti<sup>38</sup>

Júlia Stefanne Souza Teixeira<sup>39</sup>



FONTE: Elaborado pelos autores.

<sup>36</sup> Discente do curso de Direito do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, loysvianadeoliveira@gmail.com

<sup>37</sup> Discente do curso de Direito do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, sinvalcafe@gmail.com

<sup>38</sup> Mentor e Orientador, Docente do curso Sistemas de Informação do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, alencarburiti@unifimes.edu.br

<sup>39</sup> Mentora e Orientadora, Docente do curso de Ciências Contábeis do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, juliastefanne.s@unifimes.edu.br



**RESUMO:** Apresentamos o Aplicativo Click, o objetivo desse aplicativo e a segurança de pessoas que estão em um momento de perigo ou vulnerabilidade, e a oportunidade de atuação na sua área como cooperado, nos trazemos para sua necessidade a solução do seu problema com nossos profissionais. Sinval: gostei desse aplicativo, ele realmente supre minha necessidade ..., mas já necessitei de segurança, e eles demoraram muito! Loys: Muito boa a pergunta, teremos cooperados que de imediato irá te ajudar, antes das autoridades. Sinval: Que bom, mas eles não são policiais, poderão me ajudar? Loys: Saído do senso comum, no artigo 301 diz que qualquer do povo poderá, e as autoridades deveram prender quem se encontrar em flagrante delito, e esse e mais um, de nossos diferenciais a orientação de um profissional da área para nossos usuários e cooperadores. Loys: Podemos destacar no problema a violência contra a mulher, pessoas que moram sozinhas, e não tem quem as ajude, uma pessoa com comorbidade física, um idoso, e também pessoas que fazem parte da comunidade LGBT+, que sofrem bastante preconceito e acabam sendo agredidas. Sinval: Estatisticamente a segurança é o bem mais valioso, onde também há maior carência. Violências domésticas, violência contra idosos, contra pessoas da comunidade LGBT +, crianças, roubo...nós viemos solucionar esses problemas rápido seguro. A um Klik. Loys: A solução desses problemas seria um aplicativo que quando acionado emite um alerta pra nossa base e com isso direcionamos o chamado pra o órgão necessário, além do sinal de alerta, o nosso aplicativo conta com profissionais que iram prestar uma assistência psicologia ou judicial ao usuário. Sinval: Nós somos a ligação direta rápida e segura do usuário ao perito/profissional que irá resolver de imediato seu problema. É um aplicativo no celular personalizado para necessidade do nosso usuário, dando segurança de que o perito/profissional que irá atendê-lo tem idoneidade boa referência e cadastrado no aplicativo. E no caso de roubo temos o 0800. Loys: O diferencial do nosso aplicativo além da agilidade, e a junção de todos os órgãos públicos em um só aplicativo, oferece uma assistência jurídica e psicológica, e um fortalecimento de comunidades locais, que seria a interação de usuários entre si. Sinval: Nosso objetivo é atingir o maior número de usuário, formar a comunidade Klik, oferecer o melhor custo-benefício para o usuário. Aos nossos profissionais empresas cooperados, porcentagem por serviço prestado. E anúncios de empresas interessada divulgar seu produto na comunidade click. Sinval: O Klik segurança é o nosso pontapé inicial. Vira melhorias para agregar. Loys: Iremos implantar a pulseira Klik. E o botão físico click.



Sinval: Temos a meta de implantar. O click saúde. Loys: Implantar o click rastreamento. Sinval: O Clik comunidade. Loys: O Clik será o seu o meu o nosso aplicativo indispensável e resolvera os problemas do dia a dia de cada um de nossos usuários.

**Palavras-chave:** 1. Violência contra a mulher. 2. Segurança. 3. Assistência jurídica. 4. Violência doméstica. 5. Idoso.

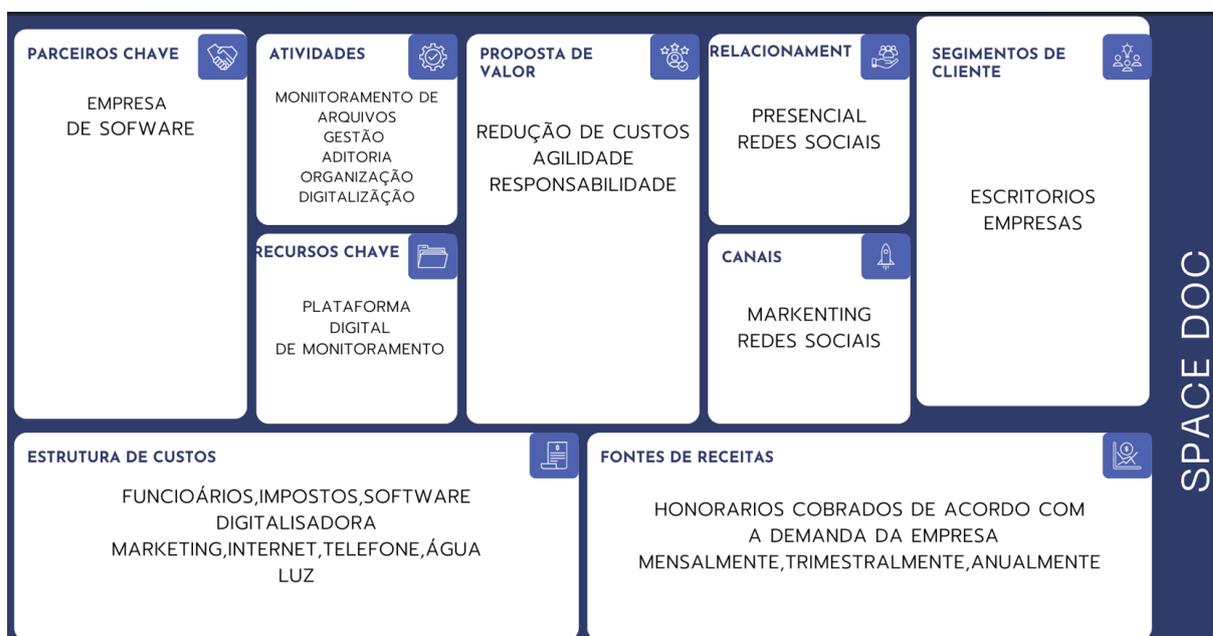
## SPACE DOC

Gislaine Menlentina Nascimento Reis<sup>40</sup>

Kelliane Galvão<sup>41</sup>

Júlia Stefanne Sousa Teixeira<sup>42</sup>

Danilo Marques Oliveira<sup>43</sup>



*Fonte:* Elaborado pelos autores.

**RESUMO:** Somos uma empresa de prestação de serviços em Auditoria e Gestão de Monitoramento de arquivos. Foi através de um acontecimento com seu Antônio que pensei o

<sup>40</sup> Discente do curso de Ciências Contábeis do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, gislainemelentina35@gmail.com

<sup>41</sup> Discente do curso de Sistemas de Informação do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, kellyanegalvaog@gmail.com

<sup>42</sup> Mentora e Orientadora, Docente do Curso de Ciência Contábeis do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, juliastefanne.s@unifimes.edu.br

<sup>43</sup> Mentor e Orientador, Docente do Centro Universitário de Mineiros – UNIFIMES, danilo@unifimes.edu.br



que poderia fazer para ajudar as pessoas que se deparam diariamente com esse problema ,o escritório de contabilidade devolveu algumas caixas de documentos para ele por falta de espaço, seu Antônio perguntou o que faria com as caixas a pessoa que entregou as caixas por falta de conhecimento disse depois de cinco anos o senhor pode jogar fora, mas existe documentos que seu prazo de expiração são maiores, passou os cinco anos seu Antônio jogou as caixas fora, passou mas uns anos seu Antônio precisou se aposentar o INSS pediram alguns documentos e por descuido e falta de conhecimento seu Antônio jogou e agora o que fazer o escritório não tinha digitalizado e nem monitorado a data de descarte, como ele ia provar que tinha contribuído para o INSS que exige documentos físico. Os escritórios e empresas fazem monitoramento de data de expiração ou digitalização dos documentos físicos, descartam os que não precisam ser arquivados, e os documentos digitais estão sendo monitorado, o problema encontrado e comprovado por pesquisa feitas através de questionários enviados via whatsapp, realizado por nossa equipe para quem tem arquivos físicos e digitais é a falta de espaço devido o volume de documentação muitas vezes arquivados sem necessidade ou sem monitoramento de prazos de validade com isso quando precisa localizar alguma documentação tem dificuldade que acaba gerando gasto de tempo de funcionários. A falta de monitoramento dos arquivos digitais acaba também sobrecarregando seus armazenamentos em nuvem, quando cheio acaba comprando mais sendo que poderia ter este controle de datas, a falta de gestão documental acaba gerando acumulo e custo. Nos empresa Space Doc vamos fazer a digitalização, organização e seleção desses arquivos físicos e digitais, vamos monitorar esses documentos para descarte através de uma plataforma agregando a redução de custos, agilidade para localizar arquivos, diminuir a quantidade da arquivos e com isso gerando espaço. Nosso potencial de mercado são escritórios e empresas. Os honorários serão cobrados de acordo com a demanda das empresas.

**Palavras-chave:** 1. Problema. 2. Arquivos. 3. Monitoramento. 4. Espaço. 5. Gestão.

## ECOBALANCE - SUSTENTABILIDADE PARA EMPRESAS, LUCRO PARA O PLANETA

Victor Dutra Rezende<sup>1</sup>  
 Andréia Ribeiro de Brito<sup>2</sup>  
 Isadora Moraes<sup>3</sup>  
 Carlos César<sup>4</sup>



FONTE: Elaborado pelos autores.

**RESUMO:** À medida que o mundo enfrenta desafios ambientais cada vez mais complexos, a necessidade de soluções inovadoras e sustentáveis se torna urgente. Empresas em todo o mundo estão sob crescente pressão para adotar práticas mais responsáveis do ponto de vista ambiental, social e de governança (ESG). No entanto, a gestão financeira muitas vezes é tratada como uma entidade separada, resultando em uma lacuna crítica que precisa ser preenchida. O aplicativo



"EcoBalance" surge como uma resposta a essa lacuna, oferecendo uma solução inovadora que une a responsabilidade ambiental e a gestão financeira.

O objetivo do "EcoBalance" é oferecer uma plataforma que intermedie empresas que precisam descartar materiais recicláveis e os profissionais ou empresas que desejam coletá-los. Além disso, o aplicativo fornece dados financeiros detalhados, permitindo que as empresas compreendam de forma tangível o impacto de suas práticas de sustentabilidade em suas finanças. Nossa missão é facilitar a transição para práticas mais sustentáveis, promovendo não apenas a responsabilidade ambiental, mas também a eficiência financeira.

O "EcoBalance" é uma plataforma digital que permite que empresas listem seus materiais recicláveis e encontrem profissionais ou empresas que desejam coletar esses materiais. Além disso, o aplicativo oferece uma ferramenta de análise financeira que calcula os benefícios financeiros obtidos com a entrega de materiais recicláveis. O aplicativo é projetado para ser de fácil utilização, com uma interface amigável e recursos intuitivos.

Uma das principais realizações do "EcoBalance" é a criação de um mercado mais eficiente para materiais recicláveis. Isso beneficia não apenas o meio ambiente, reduzindo o desperdício, mas também as empresas que podem obter benefícios financeiros por meio da reciclagem. Além disso, o aplicativo promove o alinhamento com princípios ESG e os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável das Nações Unidas, tornando-o uma ferramenta valiosa para empresas que buscam cumprir essas metas.

A discussão em torno do "EcoBalance" gira em torno do impacto positivo que a intermediação eficiente entre empresas e profissionais da reciclagem pode ter. Ao tornar a reciclagem mais fácil e lucrativa, o aplicativo incentiva práticas sustentáveis. Além disso, a redução de impostos para empresas que adotam essas práticas sustentáveis oferece uma vantagem financeira adicional.

O "EcoBalance" é mais do que apenas um aplicativo; é uma oportunidade de fazer a diferença. Ele aborda os desafios da gestão financeira e da responsabilidade ambiental, unindo esses dois aspectos críticos em um só lugar. A plataforma tem o potencial de transformar o mercado, tornando-o mais sustentável e lucrativo. Convidamos empresas a se juntarem a nós nessa jornada rumo a um futuro financeiramente saudável e ecologicamente responsável.



**Palavras-chave:** Sustentabilidade, ESG, Reciclagem, Finanças, Responsabilidade Ambiental.